



Die PREDL GmbH produziert seit mehr als 25 Jahren Schachtböden und Formteile für den Tief- und Kanalbau und ist mit diesen Produkten Marktführer in Europa.

Ab sofort ist eine Stelle als

kaufmännisch/ technischer Vertriebsmitarbeiter/-in (m/w/d) im Außendienst

für das Vertriebsgebiet **Bayern und Baden-Württemberg** zu besetzen.

Ihre Aufgaben:

- Sie beraten ausschreibende Stellen und Auftraggeber zu unseren Produkten
- Sie übernehmen einen festen Kundenstamm und unterstützen unsere Kunden vor Ort bei der Klärung technischer Probleme
- Sie kalkulieren und erstellen Angebote und verfolgen diese bis zur Auftragsvergabe nach
- Sie beobachten die Marktentwicklung und das Wettbewerbsgeschehen in Ihrer Region und erstatten der Geschäftsleitung regelmäßig Bericht

Ihr Profil:

- abgeschlossene Ausbildung im kaufmännisch-technischen Bereich
- idealerweise Berufserfahrung im Vertrieb von Beton- und Tiefbauprodukten
- Interesse an der Kundenbetreuung im Außendienst und die Fähigkeit, eigenverantwortlich und selbstorganisiert zu arbeiten

Wir bieten:

- attraktive Grundvergütung plus leistungsorientierte Umsatzbeteiligung
- Dienstwagen mit Möglichkeit der privaten Nutzung
- Unterstützung bei der Einrichtung eines Home-Office

Bewerbungen bitte per e-mail an gschunack@predl.eu oder tel. 035341-61910 (Frau Schunack)